

Wir planen und liefern Einrichtungen mit Möbeln,  
schwerpunktmäßig für Bildungsinstitutionen.  
Im Rahmen der geplanten Weiterentwicklung des Unternehmens  
suchen wir



## Key-Account-Manager:innen oder Handelsvertreter:innen für die Postleitzahlgebiete 0 - 1 | 2 - 4 | 5 - 9

### Aufgaben

- Betreuung unseres Kundenstammes und Gewinnung neuer Kunden
- Beratung von Architekten und Kunden vor Ort
- Angebot und Verkauf von Planungsleistungen und Einrichtungen mit Möbeln
- Weitere Aufgabengebiete können sich aus Ihrer Entwicklung in unserem Unternehmen ergeben.

### Wir erwarten von Ihnen

- Ausbildung bzw. Studium und/oder eine berufliche Tätigkeit, die als Grundlage für Ihre Arbeit bei uns von Nutzen sein werden; z.B. Innenarchitektur, Betriebswirtschaft, Pädagogik, Möbelhandwerk, Möbelproduktion, etc.
- schnelles Auffassungsvermögen und die Fähigkeit und Bereitschaft, sich in ein neues Aufgabengebiet selbständig einzuarbeiten
- Kommunikationstalent und Teamfähigkeit, ein sicheres Auftreten in einem akademischen Umfeld
- Software: Affinität zu EDV-gestütztem CRM, Textverarbeitung, Tabellenkalkulation
- Kundenkontakt telefonisch, schriftlich, per Videokonferenz und durch Besuche (PKW-Führerschein erforderlich)
- Sie arbeiten im Homeoffice und reisen bei Bedarf zu Kunden und Architekten. Gelegentlich finden Treffen mit der Geschäftsführung statt.

### Wir bieten:

- eine einführende an Ihrem Bedarf orientierte Schulung und beständige Weiterbildung
- einen optimalen Support für Ihre Vertriebstätigkeit
- ein anregendes und vielfältiges Aufgabengebiet
- eine attraktive Honorierung entsprechend Ihrer Qualifikation und dem definierten Aufgabenbereich

Bitte informieren Sie sich auf unserer Internetpräsenz und senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Lebenslauf, Schul-, Ausbildungs- und Arbeitszeugnissen.